

SOMMAIRE

QUI SOMMES NOUS?

NOTRE VISION

NOTRE MISSION

NOS VALEURS

NOTRE DEVISE

NOTRE PHILOSOPHIE

NOS SERVICES



Management Consulting Kivu Group est un Cabinet de conseil basé à Goma, En République Démocratique du Congo. KMCG propose aux Entreprises des services innovants en matière fiscale, sociale, juridique et de con seils en finance et en gestion d'Entreprises. Implanté à Goma depuis Février 2019, notre cabinet a acquis sa réputation de sérieux et de professionnalisme auprès d'une clientèle diversifié. KMCG s'est donné l'ambition de devenir un accompagnateur de référence pour les organisations attentives à l'amélioration de leurs capacités de gestion. Nous prétendons connaitre suffisamment le marché congolais et les contraintes des Entreprises pour leur proposer des solutions adaptées et à forte valeur ajoutée. Dans le souci d'Accompagner les Jeunes Entrepreneurs, le Cabinet KMCG a organisé la 1ère Edition de Kivu Innovation Project

Awards pour détecter les jeunes porteurs de projets innovants et de les accompagner jusqu'à la concrétisation de leurs projets. Le Cabinet a en outre organisé la de 1ère Edition Rencontres d'Affaires au Kivu « RAKI », un forum économique, pour établir un dialogue productif entre Décideurs et Acteurs clés des secteurs Publics et Privés, mais aussi rendre accessible les informations sur les opportunités et contraintes des Investissements dans la province du Nord Kivu afin que les hommes et femmes d'Affaires effectuent des choix éclairés.

Pour mieux vous servir, le cabinet KMCG a noué des partenariats stratégiques avec des grands cabinets en RDC et en Afrique pour élargir son réseau de partenaires et Experts sectoriels et fonctionnels, spécialistes de la RDC et de l'Afrique. Nous disons avec KMCG, Vos projets ont un Avenir.

Le Cabinet Intervient à travers Sept Principales lignes de service :

- Diagnostic d'Entreprises et Réalisation du plan de mise à niveau
- Conseil en finance et en gestion d'Entreprises
- Conseil en levée de fonds et accompagnement des Investisseurs
- Sous-traitance, placement et Intérim
- accompagne-Formation et ments des Entrepreneurs
- Conseil fiscal, social et juridique
- Organisation des Evénements d'Entreprises

Notre clientèle nous assure une présence dans la quasi-totalité des secteurs de l'économie de la RDC. Nous ciblons spécialement 7 Secteurs de l'économie à savoir

- Agriculture et Agro-Industrie
- Mines et Industrie
- Communication et publicité
- Banques et Assurances
- Transport et logistique
- Sous-traitance du personnel
- Biens de consommation et Distri**bution**







Notre Devise AVEC KMCG,

VOS PROJETS ONT UN AVENIR



Notre Devise

AVEC KMCG, VOS PROJETS ONT UN AVENIR Notre Philosophie

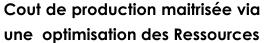
Etre exigeant envers nous-même et nos partenaires pour livrer un travail irréprochable Dans un monde en pleine mutation, KMCG SARL imagine et développe des solutions pour répondre aux nouveaux besoins des Entreprises et institutions qui font face à des défis de plus en plus complexes dans un contexte d'incertitude accrue. Ainsi pour chaque situation, KMCG identifie avec les clients, les Experts et les méthodes les mieux à même d'aider les clients dans la définition et la mise en œuvre de stratégie.

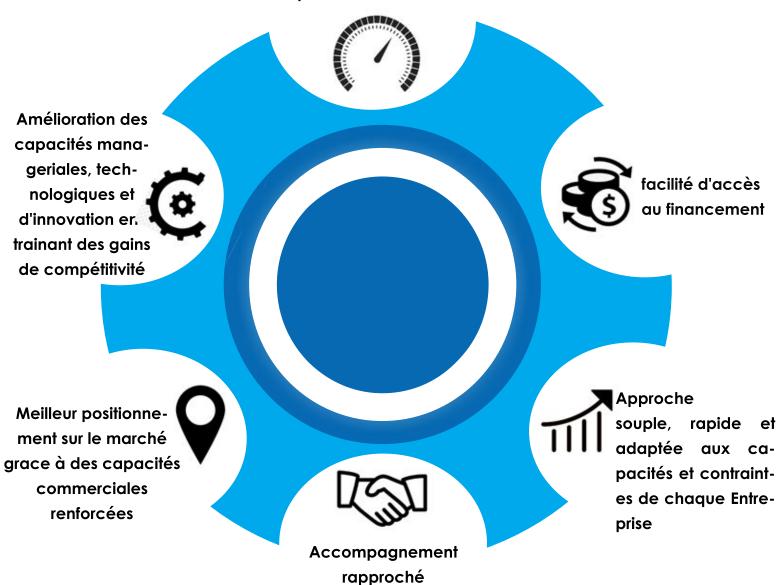
NOS SERVICES

DIAGNOSTIC D'ENTREPRISE ET REALISATION DU PLAN DE MISE A NIVEAU

A travers ce service, le Cabinet KMCG SARL accompagne l'Entreprise cliente dans un processus d'amélioration de compétitivité et renforce durablement sa compétitivité et son positionnement concurrentiel dans un contexte marqué par une plus grande ouverture des marchés. Avantages pour l'Entreprise cliente:







PROCESSUS DE MISE A NIVEAU

La mise à niveau spécifique concerne des actions d'assistances techniques ponctuelles, portant sur une fonction bien déterminée de l'Entreprise (Ressources humaines, commerciale, technique, finance, Qualité...) ou sur action précise, préalablement identifié avec l'appui du Cabinet KMCG SARL.

L'Objectif étant d'améliorer la compétitivité de l'Entreprise à travers un appui rapide et ciblé.





FAIRE LA DEMANDE

(Dès reception du dossier complet, le cabinet procède à l'examen du dossier administratif et notifie sa décision à l'Entreprise

Une fois le dossier validé l'Entreprise accède à la 2ème étape, à savoir la réalisation du pré-diagnostic)



PRÉ-DIAGNOSTIC

(Consiste à mieux définir les contours de la mise à niveau de l'Entreprise)



RÉALISATION DU PLAN DE MISE À NIVEAU SPÉCIFIQUE

(elle concerne des actions d'assistance technique ponctuelle, portant sur une fonction bien déterminée de l'Entreprise ou sur une action precise préalablement identifiée avec l'appui de KMCG



SUIVI DE LA MISE A NIVEAU

(Après l'achevement de l'action, le cabinet effectue un suivi à posteriori de la mise à niveau spécifique pour mesurer son impact sur les performances de l'Entreprise cliente)



Grace à notre équipe expérimentée, et à notre maitrise de l'Environnement Entrepreneurial Congolais, avec notre vision de faire émerger une nouvelle génération d'Entrepreneurs capable de créer de la richesse et de la valeur, le Cabinet KMCG SARL a lancé un Programme de promotion de l'Entrepreneuriat qui vise à dynamiser la promotion de l'Entrepreneuriat afin de densifier le tissu Industriel des Entreprises et réduire le chômage surtout chez les jeunes et les femmes

SENSIBILISATION

ELABORATION DE L'IDEE ET SELECTION DES PROJETS A FORT POTENTIEL

FORMATION A LA CREATION D'ENTREPRISE

ACCOMPAGNEMENT AU MONTAGE DE BUSINESS PLAN

FORMATION AUX TECHNIQUES DE RECHERCHE DE FINANCEMENT

COMITE DE CREDIT (BANQUE, INVESTISSEURS...)

FORMATION EN EDUCATION FINANCIERE ET GESTION DE START UP

APPUI A L'INSTALLATION/ SUIVI ET ACCOMPAG-NEMENT

3. ORGANISATION DES EVENEMENTS D'ENTREPRISES

Nous accordons une grande importance à la qualité de nos prestations pour faire de vos événements de moments mémorables. KMCG SARL vous accompagne dès la conception jusqu'à la mise en place de votre événement. KMCG SARL vous propose un plan de communication événementielle prenant en compte l'ensemble des Aspects opérationnels de la communication : édition d'invitations, de plaquettes, rédaction d'articles, gestion des bases des données des invités, choix de prestataires et le choix de lieu...

Nos événements cibles sont :

- Le Salon professionnel
- Les Expositions
- Les Séminaires et Conférences
- Voyages d'Affaires
- Diner d'Affaires
- Tourismes d'Affaires
- Street Marketing





Dans un contexte de mondialisation et de la concurrence internationale, la gestion optimale du capital humain devient très cruciale. KMCG SARL propose des outils et méthode pour optimiser votre capital humain et assurer son développement. Nous affectons des Consultants justifiant d'une grande expérience et une parfaite connaissance du secteur sur les prestations que nous vous proposons.

Nos domaines d'activités sont principalement :

- Recrutement
- Placement et Intérim
- Formation Professionnelle



RECRUTEMENT

- Elaborer le descriptif de la fonction et du profil du candidat recherché en collaboration avec le client,
- Mettre en œuvre les méthodes de sourcing adaptées à la mission et/ou diffuser une offre de recrutement :
- Recevoir en entretien et sélectionner les meilleurs candidats
- Accompagner le client dans son choix final
- Suivre l'intégration du candidat pendant la période d'essai



PLACEMENT DU PERSONNEL ET INTERIM

Nous vous affectons nos agents qualifiés et performants. Vous supervisez ce personnel au niveau opérationnel et nous en assurons la gestion administrative, juridique et sociale.

Avantages du Client:

- Nous disposons d'un pool d'agent de réserves permettant un remplacement rapide en cas d'absence (maladie, congé d'un agent)
- Supervision, contrôle qualité et reporting des performances des agents mis à disposition,
- Nous prenons en charge les soins médicaux de nos agents ainsi que de leurs dépendants légaux,
- Déploiement de nos agents sur le territoire national
- KMCG SARL donne assurance de sa responsabilité en cas de dommages causés au client ou tiers dans l'exercice de ses activités,



FORMATION PROFESSIONNELLE

La formation professionnelle est devenue incontournable pour renforcer les capacités des professionnels. Les offres que KMCG SARL vous propose, respectent les trois principes fondamentaux permettant d'accroitre l'efficacité des participants :

Au niveau théorique, le respect des normes et des standards définis par la législation Congolaise afin que les formés partagent un vocabulaire commun et des pratiques normalisées.

Au niveau pratique, l'échange de « Bonnes pratiques » issues du terrain et du quotidien des professionnels à travers des études de cas et un dialogue interactif,

Au niveau Humain, une démarche andragogique respectant le rythme de chacun et favorisant une participation active, mobilisatrice et dans la bonne humeur,

Nous travaillons avec un panel de consultants qui interviennent dans des domaines variés. En fonction des besoins du client, nous offrons de cadres sympas pour vous accueillir en séminaire, avec une logistique adaptée.

5. CONSEIL FISCAL ET JURIDIQUE

SOLUTION FISCALE

Notre approche : Prendre en charge vos obligations fiscales (TVA, Impôts sur le bénéfice, impôt sur le revenu...) pour vous libérer davantage en vue de vous consacrer au développement de votre activité.

Notre Vision : tenant compte de la spécificité de votre Entreprise :

- Nous établissons les déclarations fiscales et obligations concernant votre activité
- Nous vous conseillons pour les options à adopter en vue d'optimiser votre coût fiscal.

SOLUTION JURIDIQUE

L'optimisation de vos options juridique constitue notre souci

Notre approche : Aider le client à optimiser les choix juridiques qui s'imposent à votre société durant tout son cycle de vie : création, développement, restructuration

Notre Mission : Réaliser l'ensemble des travaux juridiques nécessaires dans le respect de la règlementation en vigueur.

Notre valeur Ajoutée : Nous maitrisons le droit des affaires et le droit social dont vous avez besoin pour satisfaire à vos obligations légales et maitriser les risques juridiques liés à votre activité.

Des partenaires professionnels de haut niveau : selon vos besoins, nous vous mettons en relation avec nos avocats partenaires pour vous assister en cas de procédure en justice.

6. CONSEIL **EN LEVEE DE FONDS**

La réussite d'une opération de levée de fonds nécessite de maitriser ses règles et ses pratiques, non seulement financières mais aussi juridiques. KMCG SARL vous propose leur expertise et facilitation pour l'obtention de fonds propres auprès d'Investisseurs en Capital

Notre Mission:

- □ Vous accompagnez dans la préparation de votre Business plan et Pitch
- De sélectionner les bons investisseurs et d'organiser les rendez-vous,
- □ D'effectuer le suivi suite aux Entretiens avec les Investisseurs,
- □ Vous aidez éventuellement dans les négociations



Nous avons pour vocation d'accompagner les Entreprises Manufacturières dans leur démarche d'amélioration de la performance. Nos consultants praticiens connaissent bien le terrain des PME-PMI tout en ayant une vision globale, « les pied dans l'atelier, la tête dans la stratégie ».



A.LOGISTIQUE

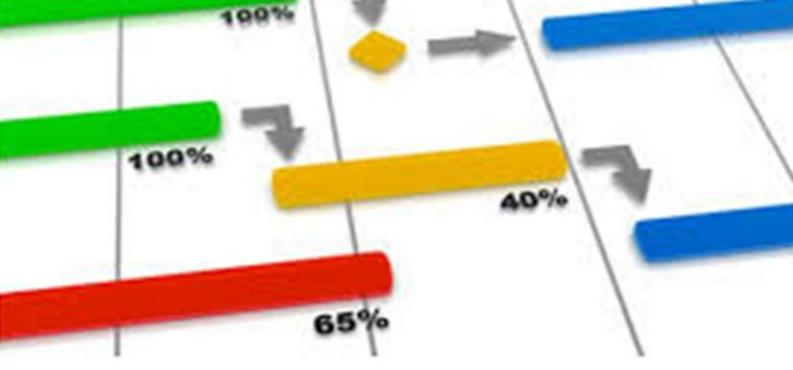
Vous souhaitez:

- Anticiper et maitriser les demandes de vos clients
- Accroitre votre performance et adapter votre logistique aux contraintes nouvelles
- Fiabiliser vos délais
- Optimiser vos stocks, dimensionner vos entrepôts,
- Mieux maitriser les relations avec vos fournisseurs ou prestataires

Nos compétences :

- Audit de performance de la chaîne logistique globale
- Organisation de la logistique amont /aval
- Organisation des entrepôts et des magasins
- Optimisation et réduction des stocks au regard de l'activité
- Optimisation et rationalisation des flux logistiques internes et externes
- Etudes d'implantation d'unités de production ou de centres logistiques dans le cadre d'un projet d'amélioration, d'extension ou de transfert d'activité.

 26 PROFIL D'ENTREPRISE



B. PLANIFICATION DE LA PRODUCTION

Vous souhaitez:

- Améliorer la performance de votre outil de production
- Mettre en œuvre un projet « Juste à temps »

Nos compétences

Audit de performance de la chaîne logistique globale :

- □ Mise en exergue des forces et points à améliorer
- Proposition de plans d'actions hiérarchisés
- Déploiement des solutions proposées

8. NETTOYAGE PROFESSIONNEL, MAINTENANCE ET DEMENAGEMENT DE BUREAUX ET MAISONS D'HABITATION

Nous sommes spécialisés dans la ville de nettoyage professionnel, dans la maintenance et le déménagement de bureaux et de maisons d'habitation.



B. NETTOYAGE PROFESSIONNEL

La propreté de vos bureaux constitue un des principaux vecteurs d'image de marque de votre Entreprise.

Nos services:

- □ Entretien de Bureaux : Epoussetage, et vidage de poubelles
- □ Nettoyage des sols
- Désinfection des sanitaires
- □ Approvisionnement en consommables
- □ Entretien des Espaces verts



B. MAINTENANCE ET DÉMÉNAGEMENT DE BUREAUX ET MAISONS D'HABITATION

Nous vous offrons un service de maintenance préventive et curative en plomberie, électricité et froid et nous offrons également le déménagement professionnel et complet pour les Entreprises et ménages.

9. GRAPHISME ET CONCEPTION DE SUPPORTS PRINT

Nous interprétons et traduisons graphiquement les valeurs de votre Entreprise. Du logo au webdesign, en passant par tous les supports Print existants, nous nous appuyons sur les meilleurs logiciels de création graphique et une forte dose d'imagination et de créativité afin d'illustrer vos propos, vos services ou votre Entreprise.

Ensemble, nous allons séduire vos clients grâce à votre image Nos services :

- Charte graphique
- □ Logo
- Carte de visite

- Dépliant
- Identité visuelle
- □ Plaquette Commerciale

ILS NOUS FONT CONFIANCE



















KIVU MANAGAMENT CONSULTING GROUP KMCG SARL/GOMA RDC

TEL: +243 994 052 587

+243 997 675 770

E-MAIL: KMCGSARL@GMAIL.COM RCCM: CD/KNM/RCCM/19-B-00038

N°ID NAT: 01-83-N42770E N°CNSS: 010213919K1

COMPTES BANCAIRES

TMB: 1272-7507051-00-67 EQUITY BANK: 00018000280017220120082

SMICO: GM007072



VOS PROJETS ONT UN AVENIR

HORAIRE DU TRAVAIL
LUNDI AU VENDREDI: 08H00-16H30
NOTRE ADRESSE
AV. LA FRONTIERE, Q KATINDO, BATIMENT MAKENE,
ENTREE CAP KIVU HOTEL
KMCGSARL@GMAIL.COM,
+243 994 052 587
+243 997 675 770